



DUE DILIGENCE EN 24H | NEGOCIOS ABURRIDOS 23

TALLERES MECÁNICOS

España tiene 46.166 empresas de talleres y coches de 14,6 años de media. Sobra trabajo, faltan mecánicos y gana el taller que vende más horas

EN TRES CIFRAS

46.166



empresas de talleres en España
en 2024

14,6 años



de edad media del turismo
español en 2025

15.000



puestos de mecánico sin cubrir,
según el sector

RESUMEN: SOBRA TRABAJO Y FALTAN MECÁNICOS, ASÍ QUE GANA EL TALLER QUE VENDE MÁS HORAS



MI VEREDICTO

Un taller no cobra cuota, pero en España sobra trabajo: los coches tienen 14,6 años de media y hay hasta 15.000 puestos de mecánico sin cubrir.

Si mañana tuviera que comprar una pyme así, buscaría nave en el precio, mecánica y chapa juntas y el seguro como canal.



LO BUENO

- **Coches más viejos.** El turismo español tiene 14,6 años de media y 12,9 millones pasan de 15¹.
- **Más ventas.** Los talleres facturaron 14.576 millones en 2024, un 34,7% más que en 2019².
- **Muchas pymes que comprar.** El 95,9% de las empresas tiene menos de diez asalariados³.



LO QUE PUEDE SALIR MAL

- **Faltan mecánicos.** Hay hasta 15.000 puestos sin cubrir y la plantilla tiene 45 años de media⁴.
- **Margen fino.** Las 200 mayores cadenas de neumáticos y mecánica rápida ganan un 3% neto⁵.
- **El seguro aprieta.** El 80% de los talleres independientes le hace un 15% de descuento⁶.

FUENTES

¹ ANFAC, Informe Anual 2025, vía Bolsamanía, agosto de 2026. bolsamania.com

² INE, Estadística Estructural de Empresas, CNAE 4520, de 2018 a 2024. ine.es

³ INE, Directorio Central de Empresas a 1 de enero de 2025, grupo 452. ine.es

⁴ CETRAA, CONEPA y ANCERA, vía Vozpópuli, julio de 2024. Dato de las asociaciones del sector. vozpopuli.com

⁵ Infocap, Top 200 de talleres de neumáticos y mecánica rápida, Ruta del Neumático 2026, cuentas de 2024. infotaller.tv

⁶ Ganvam, precio del taller de carrocería y aseguradoras, vía Motor16, junio de 2026. motor16.com

14.576 M€

facturaron los talleres en 2024, con **46.166 empresas**, según el Instituto Nacional de Estadística².

95,9%

de las empresas tiene **menos de diez asalariados**³.

8,9%

gana el sector antes de intereses, impuestos y amortizaciones, **con el trabajo del dueño dentro**².

2 de 3

coches que entran en un taller de chapa independiente **los manda el seguro**⁶.

15.000

puestos de mecánico **sin cubrir**, según las asociaciones del sector⁴.

5 a 11x

el EBITDA, lo que gana antes de intereses, impuestos y amortizaciones: así cotizan **cuatro grupos de talleres**^{7,8}.

15 /25

La nota: 15 sobre 25. Cinco criterios del 1 al 5, al final del estudio.

FUENTES

² INE, Estadística Estructural de Empresas, CNAE 4520, de 2018 a 2024. ine.es

³ INE, Directorio Central de Empresas a 1 de enero de 2025, grupo 452. ine.es

⁴ CETRAA, CONEPA y ANCERA, vía Vozpópuli, julio de 2024. Dato de las asociaciones del sector. vozpupuli.com

⁶ Ganvam, precio del taller de carrocería y aseguradoras, vía Motor16, junio de 2026. motor16.com

⁷ Stockanalysis, Halfords Group, 16 de octubre de 2026. stockanalysis.com

⁸ Stockanalysis, Monro, 16 de octubre de 2026. stockanalysis.com

LAS RESPUESTAS, SECCIÓN A SECCIÓN

1

¿QUÉ SE VENDE Y QUÉ PROBLEMA RESUELVE?

Un taller vive de arreglar coches viejos, y en España casi la mitad pasa de 15 años

PÁGINA
05

2

¿CÓMO FUNCIONA EL MERCADO?

46.166 empresas se reparten 14.576 millones, y casi ninguna llega a diez asalariados

PÁGINA
09

3

¿CUÁNTO GANA Y CUÁNTA CAJA DEJA?

Un taller tipo de 12 personas gana un 7,6% si vende tres de cada cuatro horas

PÁGINA
15

4

¿QUÉ LA PROTEGE?

Sin contrato que ate al cliente, el seguro manda dos de cada tres coches de chapa

PÁGINA
19

5

¿QUÉ LE IMPIDE CRECER?

Crecer pide un operario por cada 130.000 euros de ventas, y faltan hasta 15.000

PÁGINA
21

6

¿QUIÉN LO HA HECHO BIEN?

Rodi empezó con un taller de neumáticos en Lleida y hoy factura 288 millones comprando talleres

PÁGINA
23

7

¿QUIÉN COMPRA, QUIÉN VENDE Y A CUÁNTO?

Los grupos compran talleres que se jubilan, y en bolsa cotizan de 5 a 11 veces EBITDA

PÁGINA
25

8

¿QUÉ PUEDE SALIR MAL Y QUÉ PEDIRÍAS?

Lo que más puede salir mal es quedarse sin mecánicos, y es lo primero que miraría

PÁGINA
29

9

¿DÓNDE METE DINERO LA IA?

Con la IA empezaría por la recepción y la diagnosis, donde se escapan horas

PÁGINA
31

UN TALLER VIVE DE ARREGLAR COCHES VIEJOS, Y EN ESPAÑA CASI LA MITAD PASA DE 15 AÑOS

MatthiasK 1412 | CC BY-SA 4.0

EN CORTO

- 1 En España hay 26,7 millones de turismos con 14,6 años de media, y casi la mitad pasa de 15¹.
- 2 La ITV, la inspección técnica de vehículos, es cada dos años desde los cuatro y anual desde los diez¹⁰.
- 3 Una factura de posventa es un 57% recambio y un 43% mano de obra¹¹.

Un taller vende horas de un mecánico y piezas. El cliente compra que el coche ande, que pase la ITV y que sea seguro.



Un taller vende horas de un mecánico y piezas.

PARA QUÉ SIRVE UN TALLER

Para que un coche viejo siga andando. En España hay 26,7 millones de turismos, y 12,9 millones tienen más de 15 años¹.

Y la ley empuja. La ITV llega cada dos años desde los cuatro y cada año desde los diez¹⁰. Lo que no pasa acaba en un taller.

El dueño del coche, además, puede elegir taller. La norma europea que protege al taller independiente frente a la marca está prorrogada hasta mayo de 2028¹².

FUENTES

1 ANFAC, Informe Anual 2025, vía Bolsamanía, agosto de 2026. bolsamania.com

9 Foto: MatthiasK 1412, CC BY-SA 4.0, vía Wikimedia Commons. commons.wikimedia.org

10 BOE, Real Decreto 920/2017, inspección técnica de vehículos, artículo 6. boe.es

11 Solera en el congreso de Faconauto, vía Vozpópuli, marzo de 2026. Solera vende software al sector. vozpopuli.com

12 EUR-Lex, Reglamento (UE) 2023/822, que prorroga el Reglamento 461/2010 hasta mayo de 2028. eur-lex.europa.eu

QUÉ TIPOS DE TRABAJO HAY

Hay seis líneas de trabajo, y casi todos los talleres hacen más de una.



Artem Podrez | Pexels

Mecánica y mantenimiento

Revisiones, frenos, embrague y averías de motor. Es lo que pide un coche viejo.

REVISIÓN, OFICIAL MULTIMARCA
249 € **unos 200 €**



Nenad Stojkovic | CC BY 2.0

Diagnosis y electricidad

Lee la avería con el equipo y repara cableado, sensores y baterías.

REPARACIÓN MEDIA EN UN ELÉCTRICO
513 € **368 €**



Windyrocket | CC BY-SA 4.0

Chapa y pintura

Endereza la carrocería y pinta en cabina. Casi siempre lo paga un seguro⁶.

POR REPARACIÓN HORAS
1.361 € **10,6 h**



Visitor7 | CC BY-SA 3.0

Neumáticos

Montaje, equilibrado y alineación. Las 200 mayores cadenas ganan un 3% neto⁵.

TOP 200, 2024 GANANCIA NETA
2.487 M€ **3%**



Tom Mallinson | CC BY-SA 4.0

Lunas

Reparar un impacto o cambiar la luna. Ralarsa es la segunda red de España¹⁷.

RED RALARSA CON FRANQUICIAS
235 talleres **51 M€**



Shixart1985 | CC BY 2.0

Agrícola e industrial

Tractores, furgonetas y camiones, como línea secundaria. Su garantía es más corta¹⁹.

GARANTÍA, TURISMO INDUSTRIAL
3 meses **15 días**

FUENTES

⁵ Infocap, Top 200 de talleres de neumáticos y mecánica rápida, Ruta del Neumático 2026, cuentas de 2024. infotaller.tv

⁶ Ganvam, precio del taller de carrocería y aseguradoras, vía Motor16, junio de 2026. motor16.com

¹³ Foto: Artem Podrez, en Pexels. pexels.com

¹⁴ Foto: Nenad Stojkovic, CC BY 2.0, vía Wikimedia Commons. commons.wikimedia.org

¹⁵ Foto: Windyrocket, CC BY-SA 4.0, vía Wikimedia Commons. Caras difuminadas. commons.wikimedia.org

¹⁶ Foto: Visitor7, CC BY-SA 3.0, vía Wikimedia Commons. commons.wikimedia.org

¹⁷ Cary Group, compra de Ralarsa, agosto de 2021. Nota del comprador. news.cision.com

¹⁸ Foto: Tom Mallinson, CC BY-SA 4.0, vía Wikimedia Commons. commons.wikimedia.org

¹⁹ BOE, Real Decreto 1457/1986, talleres de reparación de vehículos, texto consolidado. boe.es

²⁰ Foto: Shixart1985, CC BY 2.0, vía Wikimedia Commons. commons.wikimedia.org

Los precios son de fuentes distintas: la revisión, de la OCU, la Organización de Consumidores y Usuarios, en 2026²¹. Las reparaciones, de Solera, en 2024^{22,23}.

QUÉ HAY DENTRO DE UNA FACTURA

Más de la mitad de lo que cobra un taller es la pieza. El resto son horas¹¹.

Partida	Qué es	Peso o dato
Recambio y materiales	Piezas, aceite, pintura y consumibles	57% de la posventa; un 25% más caro en cuatro años ¹¹
Mano de obra	Horas del mecánico, el chapista o el pintor	43% de la posventa; 42 € la hora en carrocería en 2024 ^{11,23}
Horas de chapa	Desmontar, enderezar y volver a montar	6,68 horas por reparación de carrocería ²³
Horas de pintura	Preparar, pintar en cabina y secar	3,97 horas por reparación de carrocería ²³
Diagnosis	Leer la avería con el equipo electrónico	Sin precio medio publicado

En chapa, la factura media fue de 1.361 euros en 2024. Se facturó un 3,9% más con un 3,8% menos de reparaciones: subió la pieza²³.

QUÉ HACE EL TALLER EN EL DÍA A DÍA



Presupuesto

Por escrito y válido 12 días hábiles. Si el coche se queda, el taller entrega un resguardo de depósito¹⁹.



Reparación y garantía

Toda reparación tiene tres meses o 2.000 kilómetros de garantía, y el taller enseña las piezas cambiadas¹⁹.



Seguro y perito

En chapa, dos de cada tres coches llegan del seguro, y el 80% de los talleres le hace descuento⁶.

CUÁNTO TRABAJO TRAE EL COCHE VIEJO

El parque envejece y el taller lo nota. De cada 100 turismos, unos 48 tienen más de 15 años, y casi dos de cada tres pasan de diez¹.

FUENTES

¹ ANFAC, Informe Anual 2025, vía Bolsamanía, agosto de 2026. bolsamania.com

⁶ Ganvam, precio del taller de carrocería y aseguradoras, vía Motor16, junio de 2026. motor16.com

¹¹ Solera en el congreso de Faconauto, vía Vozpópuli, marzo de 2026. Solera vende software al sector. vozpupuli.com

¹⁹ BOE, Real Decreto 1457/1986, talleres de reparación de vehículos, texto consolidado. boe.es

²¹ OCU, encuesta de talleres a 85.500 conductores, abril de 2026. ocu.org

²² Solera, informe Reciclando la posventa, vía Híbridos y Eléctricos, julio de 2024. Dato del vendedor. hibridosyelectricos.com

²³ Solera y CONEPA, talleres de carrocería en 2024, vía Motor16, febrero de 2025. Solera vende software al sector. motor16.com

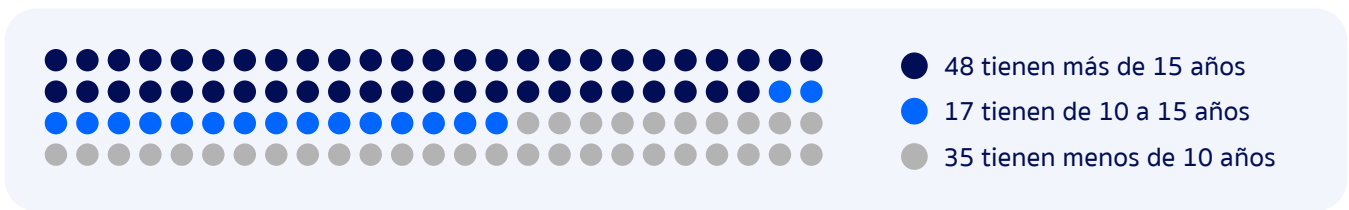


Gráfico. De cada 100 turismos en 2025, cuántos tienen cada edad. Reparto aproximado, cuenta mía con datos de los fabricantes¹.

El coche eléctrico todavía pesa poco. Los electrificados son el 2,4% del parque, aunque crecieron un 51% en un año¹.

QUIÉN PAGA Y CUÁNTO

Cliente	Qué exige	Cómo contrata	Precio de referencia
Particular	Que el coche ande y pase la ITV	Pide presupuesto y paga al recoger	Revisión: unos 200 € en multimarca y 249 € en oficial ²¹
Aseguradora	Precio y plazo; el perito fija las horas	Convenio con talleres concertados	El 80% de los independientes le descuenta un 15% ⁶
Empresa con flota	Que el vehículo pare lo menos posible	Acuerdo con el taller o por su renting	Sin precio medio publicado
Ayuntamiento	Precio por hora, descuento en piezas y garantía	Licitación por lotes a cuatro años	Viladecans, 312.000 €; el precio por hora pesa 45 puntos de 100 ²⁴

En el seguro y en lo público se gana por precio. Para mí, vale más el taller que cobra a particulares y empresas a precio de lista.



Gráfico. Cómo entra el dinero en un taller^{19,11,23}.

Para el que compra, la pregunta es cuánto llega de cada canal y a qué precio por hora.

FUENTES

- 1 ANFAC, Informe Anual 2025, vía Bolsamanía, agosto de 2026. bolsamania.com
- 6 Ganvam, precio del taller de carrocería y aseguradoras, vía Motor16, junio de 2026. motor16.com
- 11 Solera en el congreso de Faconauto, vía Vozpópuli, marzo de 2026. Solera vende software al sector. vozpupuli.com
- 19 BOE, Real Decreto 1457/1986, talleres de reparación de vehículos, texto consolidado. boe.es
- 21 OCU, encuesta de talleres a 85.500 conductores, abril de 2026. ocu.org
- 23 Solera y CONEPA, talleres de carrocería en 2024, vía Motor16, febrero de 2025. Solera vende software al sector. motor16.com
- 24 TED, Ayuntamiento de Viladecans, mantenimiento de la flota municipal, anuncio 631499-2025, septiembre de 2025. ted.europa.eu

46.166 EMPRESAS SE REPARTEN 14.576 MILLONES, Y CASI NINGUNA LLEGA A DIEZ ASALARIADOS

EN CORTO

- 1 Los talleres facturaron 14.576 millones en 2024, un 34,7% más que en 2019, según el INE, el Instituto Nacional de Estadística².
- 2 Las mayores distribuidoras de recambio ganan un 4,6% neto, y los mayores talleres multimarca, un 3,2%^{25,26}.
- 3 Las cinco mayores cadenas suman 936 millones: el 6,4% del sector, en una cuenta mía^{5,2}.

QUIÉN HACE QUÉ

La cadena tiene cinco eslabones. El fabricante hace la pieza, el distribuidor la lleva al taller y el taller la cobra montada.



Gráfico. Cadena de valor de la reparación en España. Margen neto de las mayores empresas de cada eslabón con cuentas publicadas^{25,26}.

FUENTES

- 2 INE, Estadística Estructural de Empresas, CNAE 4520, de 2018 a 2024. ine.es
- 5 Infocap, Top 200 de talleres de neumáticos y mecánica rápida, Ruta del Neumático 2026, cuentas de 2024. infotaller.tv
- 25 Infocap, Top 250 de la distribución de recambio multimarca, cuentas de 2023. infotaller.tv
- 26 Infocap, Top 250 de la reparación multimarca, cuentas de 2023. infotaller.tv

LA CADENA, ESLABÓN A ESLABÓN

1



Dron1985 | CC BY-SA 4.0

Fabricante de recambio

Hace pastillas, filtros, amortiguadores y baterías. El mercado de recambios movió 7.025 millones en 2025, según SERNAUTO, la Asociación Española de Proveedores de Automoción²⁷.

RECAMBIO, 2025

7.025 M€

CRECIMIENTO

+4%

2



Balaji Srinivasan | Pexels

Distribuidor de recambio

Compra a cientos de marcas y sirve al taller. Las 250 mayores facturaron 4.920 millones en 2023 y ganaron un 4,6% neto²⁵.

TOP 250, 2023

4.920 M€

GANANCIA NETA

4,6%

3



Shixart1985 | CC BY 2.0

Taller independiente

Repara cualquier marca. El sector facturó 14.576 millones en 2024 con 46.166 empresas². Los 250 mayores multimarca ganaron un 3,2% neto²⁶.

VENTAS 2024

14.576 M€

EMPRESAS

46.166

4



CZmarlin | Dominio público

Red oficial

El taller del concesionario. Su taller mecánico ganó un 16,2% y el de chapa un 13,0% en el segundo trimestre de 2025³¹. En 2027 serán unos 4.100 de 37.000 puntos³².

PUNTOS EN 2027

4.100

MARGEN TALLER

16,2%

FUENTES

² INE, Estadística Estructural de Empresas, CNAE 4520, de 2018 a 2024. ine.es

²⁵ Infocap, Top 250 de la distribución de recambio multimarca, cuentas de 2023. infotaller.tv

²⁶ Infocap, Top 250 de la reparación multimarca, cuentas de 2023. infotaller.tv

²⁷ SERNAUTO, datos del sector 2025. Dato de la asociación de proveedores. sernauto.es

²⁸ Foto: Dron1985, CC BY-SA 4.0, vía Wikimedia Commons. Recortada. commons.wikimedia.org

²⁹ Foto: Balaji Srinivasan, en Pexels. pexels.com

³⁰ Foto: Shixart1985, CC BY 2.0, vía Wikimedia Commons. commons.wikimedia.org

³¹ Faconauto con Snap-on, rentabilidad de los concesionarios, vía Bolsamanía, septiembre de 2025. Dato de la patronal. bolsamania.com

³² GiPA para Faconauto, Observatorio de la Posventa, vía Motor16, octubre de 2024. motor16.com

³³ Foto: CZmarlin, Christopher Ziemnowicz, dominio público, vía Wikimedia Commons. Matrículas difuminadas. commons.wikimedia.org

5



Scientificranking | CC BY 4.0

Aseguradora y perito

Paga el golpe y su perito fija las horas. Pagó unos 10.200 millones por casi 11 millones de siniestros en 2024, según UNESPA, la patronal del seguro³⁴.

PAGADO EN 2024

10.200 M€

POR SINIESTRO

920 €

6



Estevoaei | CC BY-SA 4.0

Inspección técnica

Revisa el coche desde los cuatro años y cada año desde los diez¹⁰. No repara: lo que suspende vuelve al taller.

PRIMERA ITV

4 años

ANUAL DESDE

10 años

El margen de la red oficial es por área y antes de gastos generales: el concesionario entero ganó un 1,4% antes de impuestos³¹. No se compara uno a uno con el neto de un taller.

DÓNDE SE QUEDA EL BENEFICIO

Por euro vendido, gana más el que distribuye la pieza que el que la monta. Las mayores distribuidoras ganan un **4,6% neto**; los mayores talleres, del **3,0% al 3,2%**^{25,26,5}.

El dibujo es parcial: solo mira las mayores de cada eslabón. Pero dice algo útil: el taller mediano no compite en pieza, compite en horas.

CUÁNTO MUEVE

Los talleres facturaron **14.576 millones** en 2024, un 15,8% más que en 2023. Desde 2019, un 34,7% más².

FUENTES

² INE, Estadística Estructural de Empresas, CNAE 4520, de 2018 a 2024. ine.es

⁵ Infocap, Top 200 de talleres de neumáticos y mecánica rápida, Ruta del Neumático 2026, cuentas de 2024. infotaller.tv

¹⁰ BOE, Real Decreto 920/2017, inspección técnica de vehículos, artículo 6. boe.es

²⁵ Infocap, Top 250 de la distribución de recambio multimarca, cuentas de 2023. infotaller.tv

²⁶ Infocap, Top 250 de la reparación multimarca, cuentas de 2023. infotaller.tv

³¹ Faconauto con Snap-on, rentabilidad de los concesionarios, vía Bolsamanía, septiembre de 2025. Dato de la patronal. bolsamania.com

³⁴ UNESPA, siniestros de autos de 2024, vía Vozpópuli, febrero de 2026. vozpopuli.com

³⁵ Foto: Scientificranking, CC BY 4.0, vía Wikimedia Commons. commons.wikimedia.org

³⁶ Foto: Estevoaei, CC BY-SA 4.0, vía Wikimedia Commons. commons.wikimedia.org



Gráfico. Ventas y margen neto de las mayores empresas de cada eslabón con cuentas en el Registro Mercantil. Cuenta propia, aproximada^{25,26,5}.

VENTAS EN M€ | EN AZUL, DEBAJO: EXCEDENTE BRUTO SOBRE VENTAS

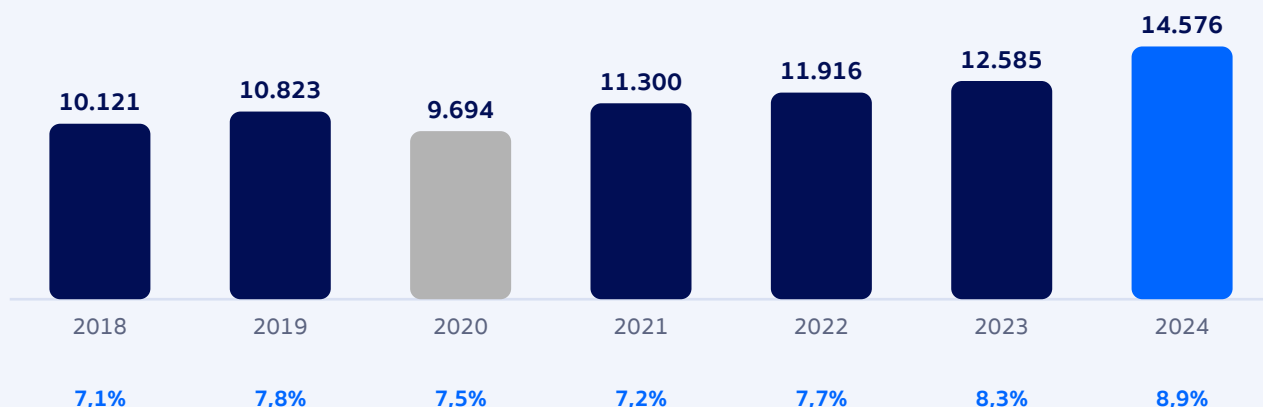


Gráfico. Ventas de los talleres en millones de euros (M€) y excedente bruto de explotación sobre ventas, de 2018 a 2024².

El margen sube despacio: del 7,1% en 2018 al 8,9% en 2024. En 2020 las ventas cayeron un 10,4%, y se recuperaron al año siguiente².

Si se suman los talleres de los concesionarios, la posventa llega a unos 17.000 millones, según Solera, que vende software al sector¹¹.

FUENTES

² INE, Estadística Estructural de Empresas, CNAE 4520, de 2018 a 2024. ine.es

⁵ Infocap, Top 200 de talleres de neumáticos y mecánica rápida, Ruta del Neumático 2026, cuentas de 2024. infotaller.tv

¹¹ Solera en el congreso de Faconauto, vía Vozpópuli, marzo de 2026. Solera vende software al sector. vozpopuli.com

²⁵ Infocap, Top 250 de la distribución de recambio multimarca, cuentas de 2023. infotaller.tv

²⁶ Infocap, Top 250 de la reparación multimarca, cuentas de 2023. infotaller.tv

DÓNDE ESTÁN LOS COCHES MÁS VIEJOS

El parque es más viejo en el interior y en el noroeste. Madrid tiene el más nuevo, con 11,3 años de media¹.

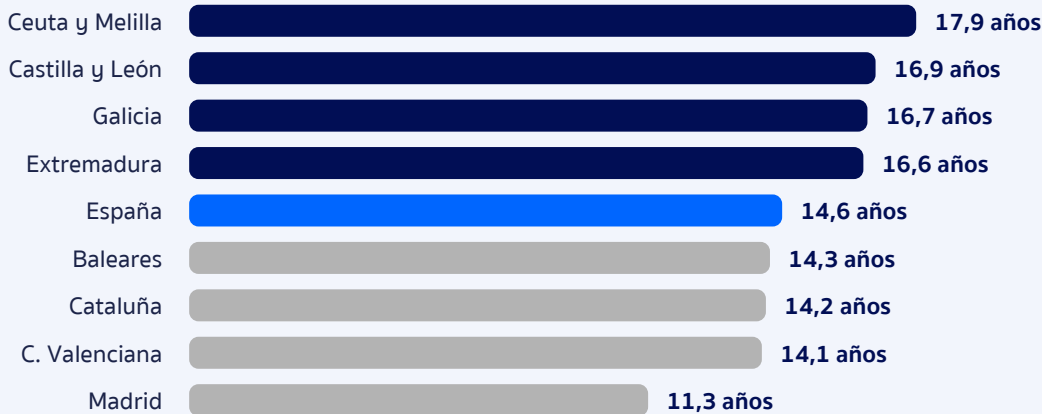


Gráfico. Edad media del parque de turismos por comunidad autónoma en 2025, en años¹.

Donde el coche es más viejo, hay más averías por coche. Es una lectura mía, pero la confirman los talleres: en Alicante hay esperas de hasta tres meses³⁷.

QUÉ EMPUJA LA DEMANDA

Tres cosas. El parque envejece y la pieza se encarece, un 25% en cuatro años. Y cada año entran casi 37 millones de coches en un taller^{1,11,32}.

Solera prevé que la posventa llegue a 23.000 millones en 2035¹¹. Es la previsión de quien vende al sector, así que la tomo con cautela.

QUIÉN SE REPARTE EL PASTEL

Nadie. Las cinco mayores cadenas suman **936 millones**, el 6,4% de lo que factura el sector, en una cuenta mía^{5,2}.

Grupo	Ventas 2024	Ganancia neta	Personas	Talleres
Grupo Rodi, Lleida	288,1 M€	6,7%	2.111	177
Norauto, Valencia	243,5 M€	6,2%	2.276	92
Euromaster, centros propios	176,0 M€	-1,2%	897	453 en su red

FUENTES

¹ ANFAC, Informe Anual 2025, vía Bolsamanía, agosto de 2026. bolsamania.com

² INE, Estadística Estructural de Empresas, CNAE 4520, de 2018 a 2024. ine.es

⁵ Infocap, Top 200 de talleres de neumáticos y mecánica rápida, Ruta del Neumático 2026, cuentas de 2024. infotaller.tv

¹¹ Solera en el congreso de Faconauto, vía Vozpópuli, marzo de 2026. Solera vende software al sector. vozpupuli.com

³² GiPA para Faconauto, Observatorio de la Posventa, vía Motor16, octubre de 2024. motor16.com

³⁷ Información, saturación de los talleres de Alicante, vía FEMPA, agosto de 2026. fempa.es

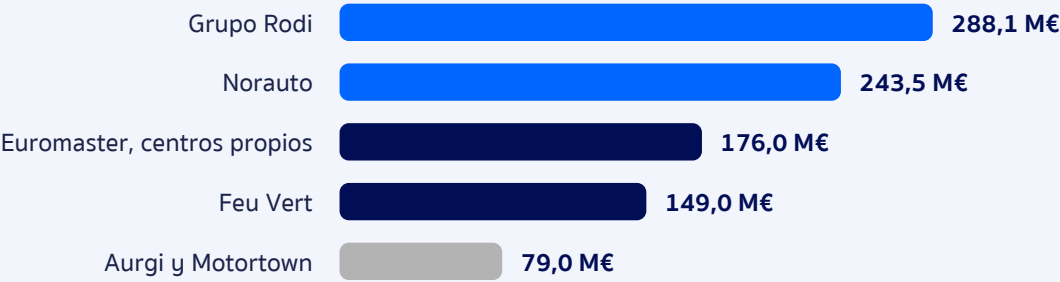


Gráfico. Ventas de 2024 de las cinco mayores cadenas de talleres, en millones de euros (M€). Rodi incluye todas sus sociedades⁵.

Grupo	Ventas 2024	Ganancia neta	Personas	Talleres
Feu Vert Ibérica, Madrid	149,0 M€	4,4%	1.458	105
Aurgi y Motortown, de Mutua Madrileña	79,0 M€	-7,8%	749	106
Midas, centros propios	27,3 M€	0,8%	126	210 en su red ⁵

Euromaster, con franquiciados, ingresó unos 430 millones; Midas, 82,4⁵. Son redes: el taller de la red suele ser de un dueño independiente.

PYMES QUE SE PUEDEN COMPRAR

Hay 42.965 empresas en el grupo de reparación de vehículos, y el 95,9% tiene menos de diez asalariados. Solo 1.741 tienen de 10 a 249³.

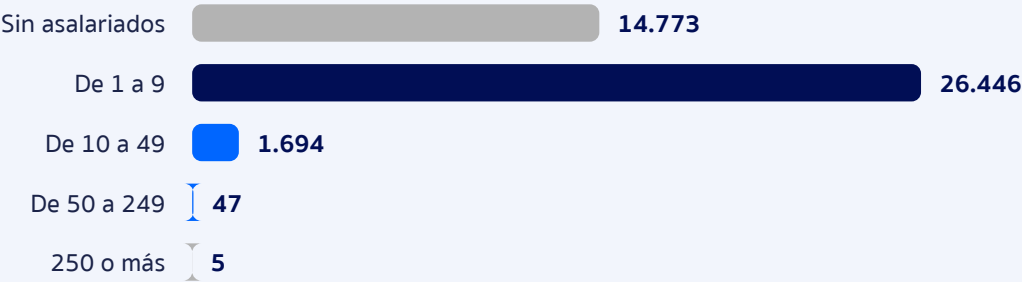


Gráfico. Empresas de mantenimiento y reparación de vehículos por número de asalariados, a 1 de enero de 2025³.

Ese es el perfil que se compra: de 10 a 50 personas. Las 26.446 de uno a nueve asalariados, para mí, se suman a otro taller más que comprarse solas.

FUENTES

³ INE, Directorio Central de Empresas a 1 de enero de 2025, grupo 452. ine.es
⁵ Infocap, Top 200 de talleres de neumáticos y mecánica rápida, Ruta del Neumático 2026, cuentas de 2024. infotaller.tv

UN TALLER TIPO DE 12 PERSONAS GANA UN 7,6% SI VENDE TRES DE CADA CUATRO HORAS

EN CORTO

- 1 Un taller tipo de 12 personas debería ganar un 7,6% de EBITDA, en una cuenta mía.
- 2 La palanca son las horas vendidas: cinco puntos más de productividad suman unos tres de margen.
- 3 A caja llega algo más de la mitad del EBITDA, y cobrar más al seguro a 60 días congela unos 58.000 euros.

Monto la cuenta de un taller de mecánica, chapa y pintura con 12 personas y la nave alquilada. Marco qué es dato y qué es supuesto mío.

Partida	Por hora vendida	Total al año	De dónde sale
Mano de obra	42 €	502.000 €	9 operarios, 1.771 horas al año cada uno ² , un 75% vendidas (supuesto) y 42 € la hora ²³
Recambio y materiales	56 €	666.000 €	El 57% de la factura, como en la posventa española ¹¹
Ventas	98 €	1.168.000 €	
Coste del recambio	39 €	466.000 €	Supuesto: el taller gana un 30% sobre la pieza que vende
Personal	41 €	485.000 €	10 personas a 38.000 €, cerca de los 37.780 € por empleado del sector ² ; jefe de taller a 45.000 € y gerente a 60.000 € (supuestos)
Alquiler y otros gastos	11 €	128.000 €	Supuestos: nave de 1.200 m ² a 4 € el metro al mes y un 6% de las ventas en suministros, seguros y software
EBITDA	7 €	89.000 €, un 7,6%	Lo que gana antes de intereses, impuestos y amortizaciones

FUENTES

² INE, Estadística Estructural de Empresas, CNAE 4520, de 2018 a 2024. ine.es

¹¹ Solera en el congreso de Faconauto, vía Vozpópuli, marzo de 2026. Solera vende software al sector. vozpopuli.com

²³ Solera y CONEPA, talleres de carrociería en 2024, vía Motor16, febrero de 2025. Solera vende software al sector. motor16.com

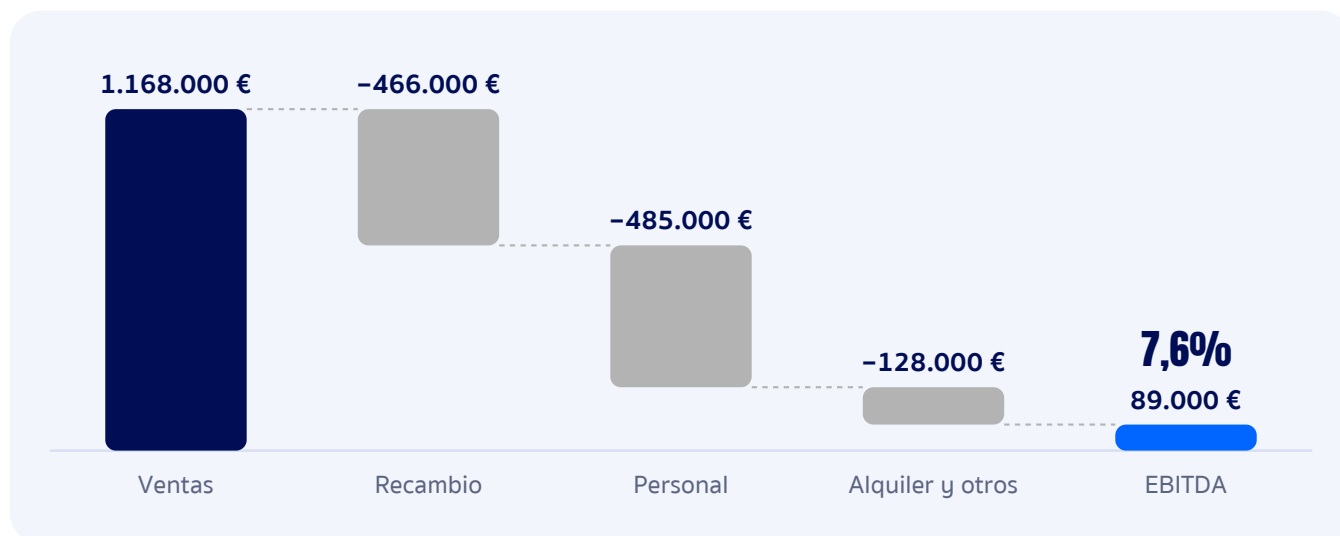


Gráfico. La misma cuenta, en euros al año. Cuenta propia con los supuestos de la tabla.

La palanca es cuántas de sus horas vende cada operario. CONEPA, la Federación Española de Empresarios de Talleres de Automoción, mide un 68% en mecánica y un 88% en carrocería³⁸.



La palanca es cuántas de sus horas vende cada operario.



Gráfico. EBITDA sobre ventas del taller tipo según las horas que vende cada operario. Cuenta propia con los supuestos de la tabla.

Con un 65%, el taller tipo apenas gana dinero. Con un 85%, gana un 13,1%. El precio también cuenta: cada euro más por hora suma unos 12.000 euros al año.

FUENTES

³⁸ CONEPA, actividad de los talleres, nota de IFEMA, febrero de 2025. Dato de la patronal. ifema.es

LO QUE DICEN LAS CUENTAS DE VERDAD

El sector entero gana un 8,9% antes de amortizar, según el INE². Pero esa cifra incluye el trabajo de 37.016 dueños y familiares que no cobran nómina.

Si cada uno cobrase 35.000 euros al año, se irían unos 1.296 millones: casi todo el excedente del sector, en una cuenta mía.

Las grandes ganan poco neto. Rodi, un 6,7%; Norauto, un 6,2%; Feu Vert, un 4,4%. Euromaster y Aurgi perdieron dinero en 2024⁵.



Gráfico. Resultado neto sobre ventas en 2024 de cadenas y pymes de talleres con cuentas en el Registro Mercantil⁵.

Entre las pymes hay de todo, del 12,8% de una de Cantabria al 1,8% de una de Huesca. Las 200 mayores, juntas, ganan un 3%⁵.

Con esa dispersión saco la primera pregunta de la due diligence, la revisión a fondo antes de firmar: ¿dónde se queda el margen? Miro tres cosas.

- El **suelo del dueño**, que en una pyme a veces no está o está por debajo de mercado.
- El **precio por hora** que cobra al seguro, frente al de lista.
- Las **horas vendidas** por operario, que es la palanca de la cuenta.

CUÁNTA CAJA DEJA

Quien compra con deuda paga al banco con la caja. Y un taller invierte poco: el sector, un 1,9% de sus ventas en 2024².

FUENTES

² INE, Estadística Estructural de Empresas, CNAE 4520, de 2018 a 2024. ine.es

⁵ Infocap, Top 200 de talleres de neumáticos y mecánica rápida, Ruta del Neumático 2026, cuentas de 2024. infotaller.tv

Fuera de España pasa igual. Boyd, el grupo de carrocería de Canadá, invierte un 1,5% de lo que vende, y Monro, un 2,8%^{39,8}.



Gráfico. Del EBITDA a la caja en el taller tipo, sin crecer. Cuenta propia: impuesto del 25% e inversión del 1,9% de las ventas, como el sector².

En el taller tipo, de los 89.000 euros de EBITDA quedan unos **50.000 en caja**, el 56%.

LO QUE MÁS MUEVE LA CAJA: QUIÉN PAGA Y CUÁNDO

El particular paga al recoger el coche. El seguro y las empresas pagan después, y el plazo del seguro no lo he encontrado publicado.

Pruebo dos mezclas: un 30% o un 60% de las ventas cobradas a 60 días. Proveedores a 45 días y 15 días de piezas en stock, supuestos míos.



Gráfico. Dinero atrapado en el día a día del taller tipo según cuánto se cobra a 60 días. Cuenta propia.

La diferencia son unos **58.000 euros**, más que la caja libre de un año. Por eso, para mí, el cobro al entregar el coche vale dinero.

FUENTES

² INE, Estadística Estructural de Empresas, CNAE 4520, de 2018 a 2024. ine.es

⁸ Stockanalysis, Monro, 16 de octubre de 2026. stockanalysis.com

³⁹ Stockanalysis, Boyd Group Services, 16 de octubre de 2026. stockanalysis.com

SIN CONTRATO QUE ATE AL CLIENTE, EL SEGURO MANDA DOS DE CADA TRES COCHES DE CHAPA

EN CORTO

- 1** No hay contrato que ate al cliente: cambia de taller cuando quiere.
- 2** Lo retiene la confianza: el taller de barrio saca 77 puntos de 100 en la encuesta de la OCU, y Norauto, 64²¹.
- 3** La barrera de verdad es la gente: hasta 15.000 puestos de mecánico sin cubrir⁴.

Aquí el cliente no firma nada. Paga la reparación, se lleva el coche y la siguiente la puede hacer en otro sitio.

Lo que lo retiene es la confianza. En la encuesta de la OCU, el taller independiente de barrio saca 77 puntos de 100, por encima de varias marcas²¹.



Gráfico. Satisfacción con el taller en España, en puntos sobre 100. Encuesta de la OCU publicada en abril de 2026²¹.

El otro ancla es el seguro. Dos de cada tres coches que entran en un taller de chapa independiente los manda una aseguradora⁶.

Pero ese canal se paga. El 80% de los talleres le descuenta un 15% de media⁶. Y la red oficial depende menos de él: uno de cada cinco coches⁶.

FUENTES

⁴ CETRAA, CONEPA y ANCERA, vía Vozpópuli, julio de 2024. Dato de las asociaciones del sector. vozpopuli.com

⁶ Ganvam, precio del taller de carrocería y aseguradoras, vía Motor16, junio de 2026. motor16.com

²¹ OCU, encuesta de talleres a 85.500 conductores, abril de 2026. ocu.org

La ley, además, protege al independiente frente a la marca. La norma europea que lo hace sigue en vigor hasta mayo de 2028¹².

LO QUE CUESTA ENTRAR Y CAMBIAR

Abrir un taller cuesta poco en papeles: una declaración responsable ante la comunidad autónoma, sin autorización previa¹⁹.

Lo caro es lo demás: nave, elevadores, cabina de pintura y, sobre todo, gente que sepa. El sector invierte el 1,9% de lo que vende cada año².

Cambiar de taller no le cuesta nada al cliente. Por eso el que compra mira cuántos clientes repiten cada año y de quién son.

LA BARRERA DE VERDAD

La barrera de verdad son los mecánicos. Hay hasta 15.000 puestos sin cubrir y la plantilla tiene 45 años de media⁴.

En Alicante, la espera para reparar llega a tres meses en verano, y faltan unos 300 mecánicos en la provincia³⁷.



La barrera de verdad son los mecánicos.

77

puntos de 100 saca el taller de barrio en satisfacción.

2 de 3

coches de chapa independiente los manda el seguro.

45 años

tiene de media un operario de taller.

FUENTES

² INE, Estadística Estructural de Empresas, CNAE 4520, de 2018 a 2024. ine.es

⁴ CETRAA, CONEPA y ANCERA, vía Vozpópuli, julio de 2024. Dato de las asociaciones del sector. vozpopuli.com

¹² EUR-Lex, Reglamento (UE) 2023/822, que prorroga el Reglamento 461/2010 hasta mayo de 2028. eur-lex.europa.eu

¹⁹ BOE, Real Decreto 1457/1986, talleres de reparación de vehículos, texto consolidado. boe.es

³⁷ Información, saturación de los talleres de Alicante, vía FEMPA, agosto de 2026. fempa.es

CRECER PIDE UN OPERARIO POR CADA 130.000 EUROS DE VENTAS, Y FALTAN HASTA 15.000

EN CORTO

- 1** Crecer es contratar: cada operario del taller tipo mueve unos 130.000 euros de ventas al año, en una cuenta mía.
- 2** Rodi ha ido a buscar mecánicos a Argentina: así de escasos son⁴⁰.
- 3** Los que crecen comprando sanean talleres de dueños que se jubilan o montan una red de franquicias^{40,17}.

Un taller crece con tres cosas: gente, espacio y clientes que paguen bien la hora. Las tres tienen su freno.



Mecánicos

Hay hasta 15.000 puestos sin cubrir. Rodi ha ido a buscarlos a Argentina^{4,40}.



Espacio

Cada coche ocupa un box o un hueco fuera. En Alicante hay esperas de hasta tres meses³⁷.



Precio del seguro

Más volumen del seguro trae más descuento: el 80% de los talleres le rebaja un 15%⁶.



El dueño

De 46.426 talleres, 25.018 son de autónomos, según la patronal CONEPA⁴¹. Ahí el dueño lo hace casi todo.

FUENTES

⁴ CETRAA, CONEPA y ANCERA, vía Vozpópuli, julio de 2024. Dato de las asociaciones del sector. vozpopuli.com

⁶ Ganvam, precio del taller de carrocería y aseguradoras, vía Motor16, junio de 2026. motor16.com

¹⁷ Cary Group, compra de Ralarsa, agosto de 2021. Nota del comprador. news.cision.com

³⁷ Información, saturación de los talleres de Alicante, vía FEMPA, agosto de 2026. fempa.es

⁴⁰ Ara, la cadena de talleres nacida en Lleida, febrero de 2024. es.ara.cat

⁴¹ CONEPA, Libro Blanco del taller, nota de IFEMA, mayo de 2024. Dato de la patronal. ifema.es

CUÁNTA GENTE PIDE CRECER

En el taller tipo, cada operario mueve unos 130.000 euros de ventas al año, contando la pieza. Crecer en ventas es contratar en la misma proporción.



Gráfico. Operarios que necesita un taller según sus ventas, con un 75% de horas vendidas. Cuenta propia con los supuestos de la sección 3.

Con la productividad de la sección 3, cinco puntos más de horas vendidas equivalen a contratar casi un operario sin buscarlo.

TAMAÑO MÍNIMO PARA QUE FUNCIONE

Para mí, por debajo de unas cinco personas, el dueño hace de jefe de taller, recepción y administración a la vez.

En España hay 26.446 empresas de uno a nueve asalariados y 14.773 sin ninguno³. Muchas viven de las horas del propio dueño.

La cuenta de la sección 3 lo confirma: con un 65% de horas vendidas, el taller tipo apenas gana dinero.

CÓMO INTEGRAN SUS COMPRAS LOS QUE CRECEN COMPRANDO

Rodi compra talleres que se venden por jubilación o por dificultades, y los sanea⁴⁰. En 2021 sumó los nueve de Louzán, en Galicia y Oporto⁴².

Ralarsa creció con franquicia: 155 de sus 235 talleres eran de franquiciados cuando la compró Cary Group¹⁷.

Midas sigue el mismo camino: 210 talleres, propios y franquiciados, que facturaron 82,4 millones entre todos en 2024⁵.

FUENTES

³ INE, Directorio Central de Empresas a 1 de enero de 2025, grupo 452. ine.es

⁵ Infocap, Top 200 de talleres de neumáticos y mecánica rápida, Ruta del Neumático 2026, cuentas de 2024. infotaller.tv

¹⁷ Cary Group, compra de Ralarsa, agosto de 2021. Nota del comprador. news.cision.com

⁴⁰ Ara, la cadena de talleres nacida en Lleida, febrero de 2024. es.ara.cat

⁴² Vigo-e, Rodi compra Louzán, septiembre de 2021. vigo.e

RODI EMPEZÓ CON UN TALLER DE NEUMÁTICOS EN LLEIDA Y HOY FACTURA 288 MILLONES COMPRANDO TALLERES

EN CORTO

- 1 Rodi pasó de un taller de neumáticos en Lleida a 177 talleres y 288 millones de ventas en 2024^{40,5}.
- 2 Su fórmula es comprar y sanear talleres que se venden por jubilación o por dificultades⁴⁰.
- 3 Ralarsa, familiar desde 1978, se vendió a un grupo sueco con 235 talleres¹⁷.

La mejor historia del sector empieza en Lleida, en un taller de neumáticos que abrió Josep Esteve hace más de 50 años⁴⁰.

En 1990, sus hijos juntaron la empresa familiar con Neumáticos SegUr. Así nació Rodi, con unos diez talleres⁴⁰.

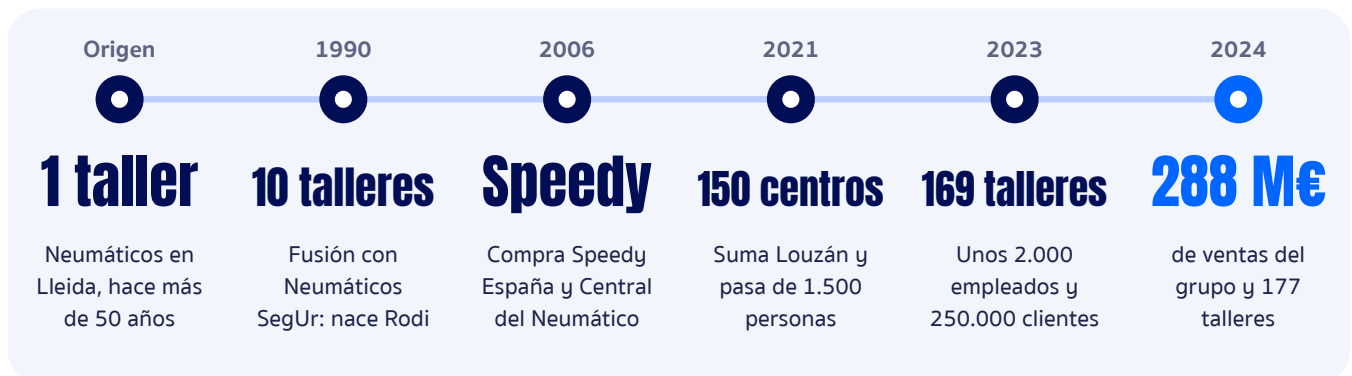


Gráfico. Rodi, de un taller familiar a la mayor cadena de España por ventas^{40,42,5}.

La fórmula es comprar. Rodi crece comprando talleres pequeños que salen a la venta por jubilación o por dificultades, y los sana⁴⁰.

FUENTES

- 5 Infocap, Top 200 de talleres de neumáticos y mecánica rápida, Ruta del Neumático 2026, cuentas de 2024. infotaller.tv
- 17 Cary Group, compra de Ralarsa, agosto de 2021. Nota del comprador. news.cision.com
- 40 Ara, la cadena de talleres nacida en Lleida, febrero de 2024. es.ara.cat
- 42 Vigo-e, Rodi compra Louzán, septiembre de 2021. vigo.e.es



La fórmula es comprar.

Y gana dinero mientras crece: un 6,7% neto en 2024, de los mejores entre las grandes cadenas⁵.

LO QUE COPIARÍA DE RODI



Comprar al que se jubila

Es el vendedor que más abunda: el sector tiene 37.016 dueños y familiares sin nómina².



Crecer ganando

Ganó un 6,7% neto en 2024 con 177 talleres, más del doble que las 200 mayores juntas⁵.



Ir a buscar a la gente

Cuando faltan mecánicos, los busca fuera: ha ido a Argentina⁴⁰.

Las cifras no cuadran del todo entre fuentes. Ara da 262 millones para 2023, e Infocap, 278 al sumar todas las sociedades del grupo^{40,5}.

RALARSA, DE EMPRESA FAMILIAR A UN GRUPO EUROPEO

Ralarsa nació en Barcelona en 1978 como empresa familiar de lunas¹⁷. En 2020 tenía 235 talleres, 155 de franquiciados, y 51 millones de ventas con la red¹⁷.

En 2021 la compró Cary Group, un grupo sueco respaldado por el fondo Nordic Capital, y el consejero delegado siguió al frente¹⁷. Al año siguiente sumó tres talleres más⁴³.

FUENTES

² INE, Estadística Estructural de Empresas, CNAE 4520, de 2018 a 2024. ine.es

⁵ Infocap, Top 200 de talleres de neumáticos y mecánica rápida, Ruta del Neumático 2026, cuentas de 2024. infotaller.tv

¹⁷ Cary Group, compra de Ralarsa, agosto de 2021. Nota del comprador. news.cision.com

⁴⁰ Ara, la cadena de talleres nacida en Lleida, febrero de 2024. es.ara.cat

⁴³ Ralarsa, tres talleres nuevos en Sevilla y Alicante, 2022. Dato de la empresa. ralarsa.com

LOS GRUPOS COMPRAN TALLERES QUE SE JUBILAN, Y EN BOLSA COTIZAN DE 5 A 11 VECES EBITDA

EN CORTO

- 1 Desde 2017 hay al menos nueve compras con nombre: cadenas, grupos de neumáticos y una aseguradora^{5,44,17}.
- 2 Los talleres se van: de 49.873 empresas en 2019 a 46.166 en 2024, según el INE².
- 3 En bolsa, los grupos de talleres cotizan de 5 a 11 veces el EBITDA; en España no hay precios publicados^{7,8}.

Nadie pone en una nota de prensa que vende porque no tiene relevo. Pero Rodi lo cuenta: compra talleres que salen a la venta por jubilación⁴⁰.



Nadie pone en una nota de prensa que vende porque no tiene relevo.

Esta es la lista de compras que he encontrado desde 2017.

Quién compra	A quién	Cuándo	Tamaño de la compra
Aurgi, con el fondo GPF Capital	Motortown, la cadena de El Corte Inglés	2017	Más de 48 centros ^{45,44}
Cary Group, con Nordic Capital	Ralarsa, Barcelona, fundada en 1978	2021	235 talleres y 51 M€ con la red ¹⁷
Rodi	Louzán, Galicia y Oporto	2021	9 talleres ⁴²

FUENTES

- ² INE, Estadística Estructural de Empresas, CNAE 4520, de 2018 a 2024. ine.es
- ⁵ Infocap, Top 200 de talleres de neumáticos y mecánica rápida, Ruta del Neumático 2026, cuentas de 2024. infotaller.tv
- ⁷ Stockanalysis, Halfords Group, 16 de octubre de 2026. stockanalysis.com
- ⁸ Stockanalysis, Monro, 16 de octubre de 2026. stockanalysis.com
- ¹⁷ Cary Group, compra de Ralarsa, agosto de 2021. Nota del comprador. news.cision.com
- ⁴⁰ Ara, la cadena de talleres nacida en Lleida, febrero de 2024. es.ara.cat
- ⁴² Vigo-e, Rodi compra Louzán, septiembre de 2021. vigoe.es
- ⁴⁴ Qué!, Mutua Madrileña compra Argi y Motortown, septiembre de 2024. que.es
- ⁴⁵ Real Deals, Argi compra Motortown a El Corte Inglés, noviembre de 2017. realdeals.eu.com

Quién compra	A quién	Cuándo	Tamaño de la compra
Ralarsa, de Cary Group	Tres talleres de lunas en Sevilla y Alicante	2022	Pasa de 240 talleres ⁴³
Grupo Baldajos, Asturias	Omnia Motor y seis talleres de Palacios Total Car Service	2022	12 centros más ⁵
Euromaster	Macisa Ruedas Industriales, Zaragoza	2024	9,3 M€, 47 personas y 4 talleres ⁵
Mutua Madrileña	Aurgi y Motortown, a GPF Capital	2024	106 talleres y 79 M€ ^{44,5}
Rodi	Grupo Salco	2025	Sin tamaño publicado ⁵
Osfran, de Neumastock	Lebenautomotive, Madrid	2026	6,9 M€, 56 personas y 3 talleres ⁵



Gráfico. Compras de talleres y cadenas en España, por comprador y año. Las fuentes están en la tabla.

En chapa y pintura independiente no he encontrado ninguna compra con nombre. Para mí, es el hueco más claro para quien quiera agrupar talleres.

POR QUÉ VENDEN

En el sector trabajan 37.016 personas sin nómina: dueños y familiares. Son el 27% de los ocupados, en una cuenta mía con el INE².

FUENTES

2 INE, Estadística Estructural de Empresas, CNAE 4520, de 2018 a 2024. ine.es
5 Infocap, Top 200 de talleres de neumáticos y mecánica rápida, Ruta del Neumático 2026, cuentas de 2024. infotaller.tv
43 Ralarsa, tres talleres nuevos en Sevilla y Alicante, 2022. Dato de la empresa. ralarsa.com
44 Qué!, Mutua Madrileña compra Aurgi y Motortown, septiembre de 2024. que.es

La plantilla también envejece. En chapa y pintura, la edad media es de 50 años y el 37% se retira en la próxima década⁴.

Y fuera del taller pasa lo mismo. Más de 600.000 autónomos se jubilarán en cinco años, según la Unión de Profesionales y Trabajadores Autónomos⁴⁶.

No hay un dato público de la edad de los dueños de talleres. Sí hay otro: de 2019 a 2024 desaparecieron 3.707 empresas netas, un 7,4%².

A QUÉ PRECIO

Ninguna de estas compras publicó precio. Para tener una referencia, miro a quien cotiza en bolsa y a lo que publica un asesor de Estados Unidos.

Referencia	Veces el EBITDA
Monro, talleres en Estados Unidos, en bolsa a 16 de octubre de 2026	11,0 ⁸
Driven Brands, talleres y lavado, en bolsa	9,9 ⁴⁷
Boyd Group, carrocería en Norteamérica, en bolsa	9,4 ³⁹
Halfords, talleres y tiendas en Reino Unido, en bolsa	5,0 ⁷
Plataformas de más de 10 talleres en Estados Unidos	De 7 a más de 10 ⁴⁸
Grupos de 3 a 20 talleres en Estados Unidos	De 3,5 a 6,5 ⁴⁸
Un taller con su dueño, en Estados Unidos	De 2 a 4,5 veces lo que gana el dueño ⁴⁸

Las bandas de Estados Unidos las publica un asesor que vende ese servicio, así que las cojo con cautela. Pero la idea vale: el taller suelto se paga a pocas veces.

Hay una pieza que pesa mucho en un taller: la nave. En el taller tipo, el alquiler son 58.000 euros al año, casi cinco puntos de margen.

Si la nave entra en el precio, el negocio no paga alquiler. Pero la nave se valora aparte, como inmueble, y el comprador la paga.

FUENTES

² INE, Estadística Estructural de Empresas, CNAE 4520, de 2018 a 2024. ine.es

⁴ CETRAA, CONEPA y ANCERA, vía Vozpópuli, julio de 2024. Dato de las asociaciones del sector. vozpopuli.com

⁷ Stockanalysis, Halfords Group, 16 de octubre de 2026. stockanalysis.com

⁸ Stockanalysis, Monro, 16 de octubre de 2026. stockanalysis.com

³⁹ Stockanalysis, Boyd Group Services, 16 de octubre de 2026. stockanalysis.com

⁴⁶ UPTA, relevo generacional en el trabajo autónomo, diciembre de 2025. upta.es

⁴⁷ Stockanalysis, Driven Brands, 16 de octubre de 2026. stockanalysis.com

⁴⁸ CT Acquisitions, fondos y talleres en Estados Unidos, junio de 2026. Dato de quien vende el servicio. ctacquisitions.com

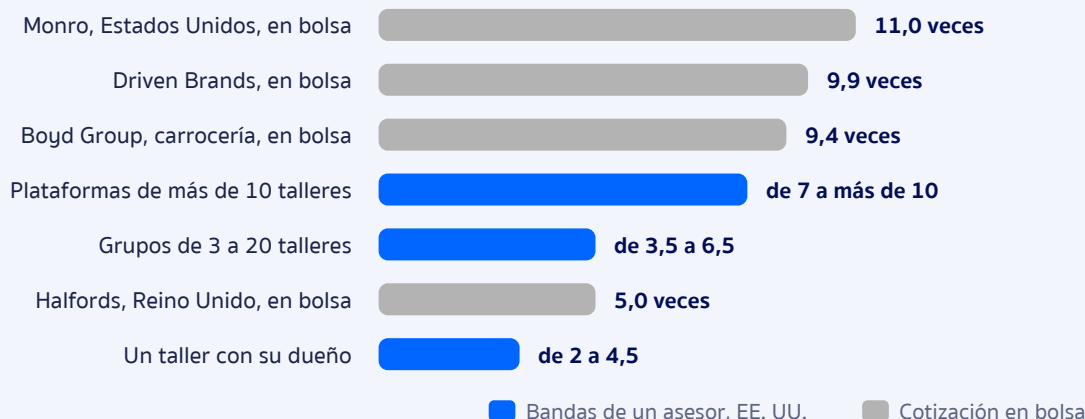


Gráfico. Veces el EBITDA al que cotiza cada grupo o que publica un asesor para cada tamaño. Las fuentes están en la tabla.

FONDOS Y CONSOLIDADORES

En España compran sobre todo cadenas y grupos de neumáticos: Rodi, Euromaster, Neumastock. Y una aseguradora: Mutua Madrileña entró en el taller en 2024⁴⁴.

Los fondos han pasado por aquí. GPF Capital tuvo Aurgi, y Nordic Capital está detrás de Cary Group^{45,17}.

En Estados Unidos la carrocería ya es de fondos: hay 14 en el sector, y Boyd compró 258 talleres de golpe en 2025, según un asesor⁴⁹.

FUENTES

¹⁷ Cary Group, compra de Ralarsa, agosto de 2021. Nota del comprador. news.cision.com

⁴⁴ Qué!, Mutua Madrileña compra Aurgi y Motortown, septiembre de 2024. que.es

⁴⁵ Real Deals, Aurgi compra Motortown a El Corte Inglés, noviembre de 2017. realdeals.eu.com

⁴⁹ Focus Advisors, consolidación de la carrocería en 2025, febrero de 2026. Dato de un asesor de compraventa. focusadvisors.com

LO QUE MÁS PUEDE SALIR MAL ES QUEDARSE SIN MECÁNICOS, Y ES LO PRIMERO QUE MIRARÍA

EN CORTO

- 1 El mayor riesgo es quedarse sin mecánicos: hay hasta 15.000 puestos sin cubrir⁴.
- 2 El seguro manda trabajo y aprieta el precio: el 80% de los talleres le descuenta un 15%⁶.
- 3 Lo primero que pediría: ventas cuadradas con los impuestos, horas por operario y de dónde viene cada cliente.

LO QUE PUEDE SALIR MAL

- **Mecánicos.** Faltan hasta 15.000 y en chapa y pintura el 37% se retira en diez años⁴. Si se va el oficial, se van las horas que vende.
- **El seguro.** Manda dos de cada tres coches de chapa y el 80% de los talleres le descuenta un 15%⁶. En Madrid llegó a pagar 27 euros por una hora que costaba 35,58⁵⁰.
- **El coche eléctrico.** Su reparación mecánica sale un 28% más barata, según Solera²². Hoy es el 2,4% del parque, y creció un 51% en un año¹.

15.000

puestos de mecánico sin cubrir.

15%

de descuento le hace al seguro el 80% de los talleres.

-28%

factura mecánica de un eléctrico frente a uno de combustión.

FUENTES

1 ANFAC, Informe Anual 2025, vía Bolsamanía, agosto de 2026. bolsamania.com

4 CETRAA, CONEPA y ANCERA, vía Vozpópuli, julio de 2024. Dato de las asociaciones del sector. vozpopuli.com

6 Ganvam, precio del taller de carrocería y aseguradoras, vía Motor16, junio de 2026. motor16.com

22 Solera, informe Reciclando la posventa, vía Híbridos y Eléctricos, julio de 2024. Dato del vendedor. hibridosyelectricos.com

50 Asetra, asociación de talleres de Madrid, coste de la hora y pago de las aseguradoras, vía Bolsamanía, febrero de 2021. bolsamania.com



Si se va el oficial, se van las horas que vende.

Hay un perfil que aguanta mejor estos tres golpes. Lo buscaría con nave en el precio, mecánica y chapa juntas, el seguro como canal y la cartera repartida.

LO PRIMERO QUE PEDIRÍA



- **Las ventas, cuadradas con los impuestos.** Las de las cuentas, iguales a las declaradas en el IVA, el impuesto sobre el valor añadido, y en sociedades. Toda la venta, por la contabilidad.
- **De dónde vienen los clientes.** Particulares, empresas y seguro, con su peso. Ningún cliente por encima del 15% y cuántos repiten cada año.
- **Los convenios con aseguradoras.** Precio por hora pactado, descuentos y si siguen igual con el nuevo dueño.
- **El equipo.** Edad, oficio y años en la casa de cada operario. Y quién lleva a los clientes: si es solo el dueño, pesa en el precio.
- **Las horas vendidas por operario.** Horas facturadas frente a horas de presencia, mes a mes, y el precio real de cada hora.
- **La nave y sus papeles.** Si entra en el precio o se alquila, la licencia de actividad, los permisos de la cabina de pintura y los residuos.
- **Cómo se cobra y el circulante normal.** Qué se cobra al entregar el coche y qué a 30 o 60 días. Con el circulante de 12 meses se ajusta el precio al cerrar.

CON LA IA EMPEZARÍA POR LA RECEPCIÓN Y LA DIAGNOSIS, DONDE SE ESCAPAN HORAS

EN CORTO

- 1 La IA, la inteligencia artificial, no repara: el coche sigue entrando en el box¹⁹.
- 2 Donde más mueve es en las horas vendidas: recepción, citas y diagnosis.
- 3 Casi todas las cifras de la IA las publica quien la vende o quien la usa.

Primero, lo que la IA no cambia. El trabajo es físico, y la ley pide presupuesto por escrito, garantía y enseñar las piezas cambiadas¹⁹.

Así que el dinero no está en reparar sin mecánico. Está en que cada mecánico venda más horas.



Así que el dinero no está en reparar sin mecánico. Está en que cada mecánico venda más horas.

PARTIDA DEL TALLER TIPO AL AÑO

QUÉ HACE LA IA

Mano de obra	502.000 €	→	Sube	Citas, recepción y diagnosis
Recambio vendido	666.000 €	→	Suma	Presupuestos y pedidos
Personal	485.000 €	→	Igual	Reparar sigue siendo a mano
Alquiler y otros	128.000 €	→	Baja	Facturas, seguros y cobros

Gráfico. Dónde toca la IA en la cuenta del taller tipo. Partidas de la sección 3, cuenta propia.

FUENTES

¹⁹ BOE, Real Decreto 1457/1986, talleres de reparación de vehículos, texto consolidado. boe.es

Estos son los cinco usos que pondría en marcha, de más a menos impacto en el margen.

1

Recepción y citas

Contesta el teléfono y la web, da cita y recoge los síntomas antes de que llegue el coche

QUÉ MUEVE EN LA CUENTA

Cinco puntos más de horas vendidas son unos tres de margen en el taller tipo

LO QUE DICEN LOS DATOS

Midas ya vende un 10% a clientes que reservaron por la web, y sus citas online subieron un 30%. Dato de la empresa⁵

2

Diagnosis asistida

Lee los códigos de avería y propone la reparación con los manuales de cada marca

QUÉ MUEVE EN LA CUENTA

Menos horas perdidas buscando la avería, y los nuevos rinden antes

LO QUE DICEN LOS DATOS

En un servicio de atención, los novatos con un asistente de IA resolvieron un 34% más de casos por hora⁵¹

3

Presupuesto y peritación por foto

Prepara el presupuesto con fotos del daño y los tiempos de reparación

QUÉ MUEVE EN LA CUENTA

Menos horas en papeles y antes el visto bueno del seguro

LO QUE DICEN LOS DATOS

Admiral Seguros empezó en 2020 a valorar daños por foto en segundos con Tractable. Dato del vendedor⁵²

4

Facturas, seguros y cobros

Cuadra facturas, partes del seguro y cobros pendientes

QUÉ MUEVE EN LA CUENTA

Cada día menos de cobro libera unos 3.000 euros en el taller tipo

LO QUE DICEN LOS DATOS

El 21,1% de las empresas de 10 o más empleados ya usaba IA a principios de 2025⁵³

FUENTES

⁵ Infocap, Top 200 de talleres de neumáticos y mecánica rápida, Ruta del Neumático 2026, cuentas de 2024. infotaller.tv

⁵¹ Brynjolfsson, Li y Raymond, Generative AI at Work, Quarterly Journal of Economics, 2025. nber.org

⁵² Tractable, Admiral Seguros valora daños por foto, septiembre de 2020. Dato del vendedor. tractable.ai

⁵³ INE, uso de TIC y comercio electrónico en las empresas, octubre de 2025. ine.es

5

Pedido de recambio

Pide la pieza al distribuidor desde la orden de trabajo y avisa si hay error

QUÉ MUEVE EN LA CUENTA

El recambio es el 57% de la factura; una pieza equivocada cuesta horas¹¹

LO QUE DICEN LOS DATOS

No he encontrado datos medidos en talleres españoles

POR DÓNDE EMPEZARÍA

Por la recepción y las citas. En la cuenta de la sección 3, la palanca son las horas vendidas, y ahí es donde se escapan.

Lo que no haría todavía es comprar máquinas para sustituir al chapista o al pintor. Ese trabajo sigue siendo a mano.

En España ya hay quien lo usa. Feu Vert subió un 4,1% su productividad por box en un año, y cita sus herramientas digitales entre los motivos⁵.

Y Admiral Seguros empezó a valorar daños por foto en 2020⁵².



OJO CON LOS DATOS

- Las cifras de Midas y Feu Vert las publica la propia empresa, y la de Tractable, quien la vende.
- Ningún taller independiente español ha publicado cuánto le ha cambiado la cuenta la IA.

FUENTES

⁵ Infocap, Top 200 de talleres de neumáticos y mecánica rápida, Ruta del Neumático 2026, cuentas de 2024. infotaller.tv

¹¹ Solera en el congreso de Faconauto, vía Vozpópuli, marzo de 2026. Solera vende software al sector. vozpupuli.com

⁵² Tractable, Admiral Seguros valora daños por foto, septiembre de 2020. Dato del vendedor. tractable.ai

LA NOTA: 15 SOBRE 25, CON TRABAJO DE SOBRA Y POCO MARGEN POR HORA

Cinco criterios del 1 al 5, los mismos para cada sector que analizo. Así se pueden comparar entre sí.

CRITERIO	NOTA	POR QUÉ
Recurrencia	2 DE 5	No hay cuota: cada coche es una venta nueva. El seguro y algunas flotas mandan trabajo por convenio, pero nada obliga a volver.
Margen	2 DE 5	El sector gana un 8,9% contando el trabajo del dueño, y las 200 mayores, un 3% neto. El taller tipo, un 7,6%, y a caja llega algo más de la mitad.
Foso	2 DE 5	Abrir un taller pide una declaración responsable. El cliente se va cuando quiere; lo retienen la confianza, el seguro y la falta de mecánicos.
Fragmentación	5 DE 5	Hay 46.166 empresas y el 95,9% tiene menos de diez asalariados. Las cinco mayores cadenas no llegan al 7% de las ventas.
Resistencia	4 DE 5	La ITV obliga a mantener el coche y el parque envejece. El eléctrico pide menos mecánica, pero hoy es el 2,4% del parque.
Total	15 SOBRE 25	



AHORA MISMO VENDEMOS UNA EMPRESA DE ESTE SECTOR

PROJECT ATLAS

Taller de reparación de vehículos en Ciudad Real, con más de 25 años de actividad. El dueño tiene 61 años, se quiere jubilar y no tiene relevo. Se vende el 100% de la sociedad.

+25 años

de actividad

4 personas

en plantilla

100%

de la sociedad en venta

6 meses

de transición y pago aplazado

Ficha pública: plataforma.relevofamiliar.com/oportunidad/project-atlas-2



HABLEMOS

¿Quieres el cuaderno de venta de Project Atlas, el documento que explica la empresa a los compradores serios? Escríbeme a hola@relevofamiliar.com y te lo mando cuando firmes la confidencialidad.

VENDEMOS EMPRESAS CON HISTORIA, PERO SIN RELEVO.