

GUÍA PARA REFERIDORES CON ACUERDO FIRMADO

PRESENTA UNA EMPRESA

Lo que tienes que hacer, y lo que no, para que tu presentación quede registrada a tu nombre a la primera.



ENTRA EN
</portal-referidos>



TE PEDIMOS
5 datos



PROTEGIDA
18 meses



SI SE VENDE
Cobras el 20%

LO QUE NECESITAS TENER A MANO

Cinco datos y ninguna cifra del negocio. Las cifras las vemos nosotros con el dueño.



El nombre de la empresa

El de la sociedad, mejor con su S.L. o S.A.



Su CIF

Nueve caracteres. Sale en sus facturas o en el aviso legal de su web.



Quién es el dueño

Nombre y apellidos de la persona que decide vender.



Su teléfono directo

El suyo, no la centralita de la empresa.



Su correo directo

El suyo, no el info@ ni el de administración.



Por qué vende

Opcional. Jubilación, hijos que no siguen, socios que se separan.

UN CONSEJO

Avisa al dueño antes de presentarlo. Así sabe quiénes somos cuando le llamemos, y al enviar confirmas que lo sabe.

CINCO PASOS EN TU PORTAL

Entra en plataforma.relevofamiliar.com/portal-referidos con tu correo y tu contraseña.

1

Entra en tu portal

Si aún no tienes contraseña, pulsa «He olvidado mi contraseña» y te llega un enlace.



2

Pulsa «Presentar una empresa»

Está en el menú de la izquierda, debajo de «Mis presentaciones».



3

Rellena la empresa

Nombre y CIF. El sector y la provincia, si los sabes.



4

Rellena el dueño

Nombre, teléfono y correo. Y por qué quiere vender, si te lo ha contado.



5

Pulsa «Presentar la empresa»

Al enviarla confirmas que el dueño sabe que le llamaremos.

**TU PRUEBA POR ESCRITO**

Al momento te llega un correo con la fecha de hoy. Desde ese día cuentan los 18 meses en que la empresa queda a tu nombre.

QUE PODAMOS LLAMARLE A LA PRIMERA

Con sus datos directos hablamos con el dueño a la primera. Con los de la centralita, el mensaje se queda por el camino.

Lo que no

- ✗ Cifras de la empresa
- ✗ El correo general o la centralita
- ✗ Un dueño que no sabe que le llamaremos
- ✗ La misma empresa dos veces
- ✗ Un CIF inventado o incompleto

Lo que sí

- ✓ El nombre de la sociedad y su CIF
- ✓ Teléfono y correo del dueño
- ✓ Por qué vende, en una frase
- ✓ Avisarle antes de presentarlo
- ✓ Una presentación por empresa

ASÍ NO, ASÍ SÍ

Así no

«Un taller de Zaragoza»

«info@talleresgarcia.es»

«Quiere vender»

Así sí

«Talleres García, S.L., B12345678»

«juan@talleresgarcia.es»

«Se jubila y sus hijos no quieren seguir»

LO QUE PASA CON TU PRESENTACIÓN

Estos son los estados que vas a ver en «Mis presentaciones». Cada cambio te llega también por correo.

1

Por validar

La cruzamos con lo que ya teníamos. Si otra persona la presentó antes, o ya la conocíamos, te lo decimos.



2

Registrada a tu nombre

Queda protegida 18 meses desde el día en que la presentaste.



3

Contactado y propuesta

Llamamos al dueño y le enviamos nuestra propuesta para vender su empresa.



4

Mandato firmado

El dueño nos encarga la venta y empezamos a buscar comprador.



5

Vendida y cobro

Cuando cobramos el honorario a éxito, te pagamos tu 20% en 30 días, con tu factura.

**SIN TENER QUE PREGUNTAR**

En tu portal ves cada empresa con la fecha de cada paso. Si se cierra sin venta, también te decimos por qué.

SIGUIENTE PASO

PRESENTA TU PRIMERA EMPRESA

Entra en plataforma.relevofamiliar.com/portal-referidos y pulsa «Presentar una empresa». Si te atascas, escíbeme por WhatsApp al +34 669 419 222.



Protegida

18 meses a tu nombre desde el día que la presentas.



Avisos

Cada cambio de estado te llega por correo.



Tu 20%

Del honorario a éxito, neto, a los 30 días de cobrarlo.

Toño Álvarez | Socio fundador

WhatsApp +34 669 419 222 | hola@relevofamiliar.com
plataforma.relevofamiliar.com/portal-referidos

**VENDEMOS EMPRESAS CON HISTORIA,
PERO SIN RELEVO.**